



HOME NOTICIAS ARTICULOS REPORTAJES FRANQUICIAS TIENDA DE INFORMES QUIENES SOMOS

Buscar franquicia

Definición franquicias Canon Royalty Manual Operaciones Know How Formación Contrato de franquicia Legislación Ferias Servicios continuados Master franquicia Area developer Inversión inicial Cuenta Explotación Cash Flow Plan Negocio Crear empresa Margen de producto Alquilar local

SERVICIOS
PARA FRANQUICIADOS
PARA FRANQUICIADORES
BOLETIN NOTICIAS
REVISTA F&N

TOP FRANQUICIAS
DE BAJA INVERSION
LOS MÁS VISITADOS
NUEVAS FRANQUICIAS
INNOVADORAS
TOP COMERCIO
TOP RESTAURACIÓN
TOP SERVICIOS
TOP AUTOEMPLEO

MONTÁRSELO

OTRAS NOTICIAS
Digital Asesores entra en Vizcaya con un nuevo franquiciado
El concepto de Mi Pèrgola seduce a sus propios franquiciados
No+Vello alcanza los 120.000 clientes en toda España
Beirut King inicia un acuerdo con Atlanta Franquicias
La inmobiliaria RE/MAX propone captar exclusivas para crecer
La innovación gana en la I edición de los Premios ESIC a la Iniciativa Emprendedora
La I Feria de la Cerveza se estrena con los 'hot dogs' de El Danés
El reciclaje de consumibles crece en franquicia
La expansión de Secretnet se multiplica
Más de 50 enseñanzas participan en la Feria Virtual de SIF&Co

La permuta de viviendas, una realidad para Primer Grupo

Más del 60% de los ofertantes de vivienda de segunda transmisión persigue el objetivo de comprar otra vivienda.

Primer Grupo Corporación Inmobiliaria, la empresa líder en servicios inmobiliarios de la Comunidad Valenciana, recupera la permuta como estrategia comercial. Esta iniciativa parte del minucioso estudio de la oferta y la demanda actual y la necesidad de buscar salidas a la situación actual, en la que existe una demanda natural con escasa o nula financiación.

Según los estudios de mercado que maneja **Primer Grupo**, más del 60% de los ofertantes de segunda transmisión persigue el objetivo de comprar otra vivienda.

Esta fórmula, que es la más antigua utilizada por la humanidad para transmitir la propiedad de las cosas, permite al demandante cambiar un inmueble que ya no necesita por otro que no tiene y sí necesita. Puede aplicarse tanto a primera como a segunda residencia, y el perfil del cliente es muy variado, desde matrimonios con hijos mayores que buscan un piso más pequeño, personas que no pueden asumir su hipoteca, recién divorciados, personas mayores, traslados, salidas fuera de la ciudad, etc.

< VOLVER IR A LA FICHA DE **Primer Grupo Inmobiliarias**

Franquicias Aquí

Franquicias de Negocios, Librerías
Oportunidad Excelente!
PortaldoFranchising.com.br/Espana

SOFIA, invertir sin riesgo

Revaluación permanente. Sin crisis.
Pagamos viaje a compradores.
www.saintgeorge.biz

Viviendas

3% TAE mes a mes durante 4 meses
Total disponibilidad. ¡Ábrela aquí!
www.ingdirect.es